



WertermittlungsForum



PRESSEMITTEILUNG

Strategische Kooperation zwischen WertermittlungsForum und FlowFact AG

Die marktführenden Softwarehersteller WertermittlungsForum Dr. Sprengnetter GmbH (Software zur Immobilienbewertung) und FlowFact AG (Software für die Immobilienwirtschaft) gehen eine strategische Kooperation ein. Aufgrund dieser Kooperation werden die Programme „WF-SmartValue“ und „FlowFact Immobilien CRM“ durch eine Schnittstelle verknüpft, die den Geschäfts- und Entscheidungsprozess von Immobilieneinkauf und -verkauf vereinfacht. Durch die Verknüpfung beider Lösungen sind die Immobilienvermittler in der Lage, ohne doppelten Datenpflegeaufwand Immobilienbewertungen sowie Portfolioanalysen zu erstellen. Weiterhin profitieren die Vermittler durch die Kooperation, dass sie jederzeit im FlowFact CRM System die gesamte Gutachtenhistorie mit allen Immobilieneckdaten und die gesamte Objekthistorie auf einen Blick haben. „Durch die Schnittstelle die richtigen Informationen aktuell und vollständig zu jeder Zeit verfügbar zu haben, erhöht nicht nur die Effizienz jedes Immobilienunternehmens, sondern erweitert auch das Dienstleistungsangebot“, so FlowFact Vorstand Jörg Winterlich. Ab Oktober 2005 werden die ersten Kunden beide Lösungen mit der Schnittstelle einsetzen können.

„WF-SmartValue“, die professionelle Software zur Immobilienkurzbewertung, gestattet die schnelle und fundierte Ermittlung und Dokumentation des Verkaufswerts einer Immobilie. Das „Marktgefühl“ des Immobilienvermittlers wird transparent und nachvollziehbar belegt. Der häufig umstrittene „erzielbare Kaufpreis“ kann damit auch für den Laien verständlich vermittelt werden; ein gewichtiges Argument bei der Akquisition neuer Aufträge. Zusammen mit „FlowFact Immobilien CRM“ wird durch ein effektives Kunden-, Objekt- und Adressmanagement die effizientere Gestaltung der Vertriebs- und Marketingprozesse erreicht.

Die Möglichkeit, zukünftig Geschäftsprozesse in einem einzigen System zu steuern, bedeutet für in der Immobilienwirtschaft tätige Unternehmen, wie z.B. Kreditinstitute, Immobilienunternehmen und Versicherungen, eine außerordentliche Optimierung ihrer Geschäftsprozesse und stellt den Aufbau langfristiger und profitabler Kundenbeziehungen sicher.

Durch die Kooperation gewinnen die Anwender beider Programme nicht nur Zeit durch den ersparten Verhandlungsaufwand, sie optimieren auch die Struktur ihrer Arbeitsprozesse und bewältigen den ständig steigenden Informationsbedarf ihrer Kunden problemlos.

(www.wertermittlungsforum.de), (www.flowfact.de)